



2014年度

太田 昇一 後継者 (有)オラシオン

- ①売上を上げて、地域に密着したお店創り
 - ②技術を向上させる。
 - ③人から頼りにされる人間になる
- 素直な太田さんなら自己成長の年になります。



栢野 克己社長 (株)インタークロス

- ①本を3冊出版 30万部！
 - ②貯金プラス1,000万円！
 - ③海外に3回行く！
- あれっ、奥様孝行が抜けているのでは？



内田 弘社長 ベストアメニティ(株)

- ①ベストアメニティグループ売上300億挑戦
 - ②グループ会社の経営者を育成
 - ③新たな事業展開と新工場建設
- 新たな夢に向かって今年も更なるご活躍を楽しみにしています。



阿部 宗明社長 (有)阿部情報技術研究所

- ①良い習慣作りに取り組む。
 - ②成果は「私がどういう人間であるか」によって決まるを理解し行動する。
 - ③私は天才だ！私の知恵を生かす。
- 今年は内面に重視した無形目標ですね。



金本 光弘社長 (有)ユニバーサル通商

- ①会社を都心部へ移転
 - ②売上1.5倍達成
 - ③一棟物件のリノベーション事業 賃貸不動産管理事業に参画
- 新たなことへの挑戦は、できると信じることです。



福山 憲三社長 (株)ララリアン

- ①リーダーの育成
- ②経営計画の達成
- ③自信の謙虚さと不屈の精神の習得



昨年は倍返しでした。今年も期待しています。

中村 文彦社長 (株)マリシスターズ

- ①電子書籍3冊出版。
 - ②YouTubeチャンネル登録者数1万人以上。
 - ③総再生回数1億回以上達成。
 - ③家族と実家を訪問する。
- 今年もオークス一億円倶楽部皆勤賞期待しています。



小柳 博通専務 (株)福岡植木

- ①部下の話聴く時間をとり、信頼関係を深める
 - ②本を毎月10冊以上読み、30/10の公式を実践する
 - ③社長になる。社員が夢や誇りを持つ会社にする。
- 上司として傾聴することも大事な仕事です。



久米 洋子女将 伯翠庵(有)

- ①初心に戻り、お客様のニーズにあった店創りをし、積極的な営業。
- ②目標設定を必ずする。
- ③ゴルフの練習をする。



経営において大事なことは新規顧客の創造です。

丸川 信院長 SHIN カイロプラティック Brabo

- ①売上倍増！
 - ②8月家族旅行
 - ③健康・運動セミナーを年3回開催
- 可能性を信じて、今年は飛躍の年にしましょう！



山崎 隆弘所長 公認会計士 山崎隆弘事務所

- ①龍谷大学真宗学科博士課程合格
 - ②ベルギー・オランダ家族旅行
 - ③本願寺僧侶得度
- 二三代さんと共に今年もご活躍期待しています！



中村 優子所長 社労士・行政書士中村優子事務所

- ①自分企画主催のセミナーを開催
 - ②起業希望者向けセミナーの成功
 - ③毎月1回ラウンドワンデートをする
- 表舞台での活躍楽しみです！



人財育成に力を入れ

《目的に合わせた人財育成》

※導入の基本は、モチベーション研修です。

1. モチベーション育成プログラムコース
2. エグゼクティブ幹部育成プログラムコース
3. マスターセールズマンプログラムコース
4. コミュニケーションプログラムコース
5. 生産性向上プログラムコース
6. 新入社員育成プログラムコース
7. 経営者及び経営幹部育成プログラムコース



セールズマン研修
(株)デマンド倶楽部
(株)不動産中央情報センターグループ
代表取締役 濱村 美和氏
管理会社向けコンパニオン・浄水器レンタル



経営革新塾
(株)ララリアン
代表取締役 福山 憲三氏
総合結婚式場



モチベーション研修
(有)サンローズ
代表取締役 崎山 盛久氏
衣料・宝飾・呉服等小売業



モチベーション研修
下関唐戸魚市場(株)グループ
代表取締役会長 松村 久氏
活鮮魚介類卸業・加工業販売



エグゼクティブ幹部研修
九州日観植物(株)
代表取締役 西川 勲氏
卸売・花市場



エグゼクティブリーダー研修
(株)ワイズ・ヒューマン
代表取締役 坂口 優子氏
テレマーケティング業務