

『一生は二生』…新たなチャレンジ

資産形成アドバイザー
自家焙煎珈琲豆販売 太宰府珈琲

代表 多良 貴志氏



資産形成アドバイザー
自家焙煎珈琲豆販売
太宰府珈琲
代表 多良 貴志氏

対馬から福岡で挑戦！

私は対馬市で生まれ、18歳の時に元の特定郵便局に入局しました。局長と二人の小さな郵便局でしたがNo1にしたいと理想を持っていました。現状維持の局長に反発しながら改革をし、豊岐・対馬地区で営業のトップセールスマンになりました。しかし、何か物足りなさを感じていた22歳の時、移動願いが認められ福岡の郵便局へ移動することができました。

福岡市でもトップになり表彰もされ、営業に対する自信と共にもっと挑戦したいと外資系の保険会社へ転職、代理店へとステップアップしました。外資系の保険会社時代、講演会でSMIを知り、仕事は順調でしたが、自己成長に役立つと思い採用しました。

人生初の夢を紙に描く

SMI採用後、初めて夢を書きました。フロリダの表彰旅行へ行く。保険業を長く続け、資産アドバイザーとし

て活躍。家を建てる。尊敬される親になる。珈琲の店を持ちたい。親孝行する。人間的成長…etc。初期は物や旅行など多かったです。最近は無形の人間成長の目標が増えてきました。

書いた目標はいろいろ達成しましたが、その中でも、殆ど会話がなかった父へ毎週電話をして交流できるようにしたのは目標を書いたからです。

SMIの良さは経験を通して感じ、3人の子供たちにも大人になって困らないように積極的肯定的な心構えと目標設定の習慣をつけさせてあげたいと0歳の頃からISP(子供用)を聞かせています。TVやゲームを与えず、ISPで創造力を働かせる力が付いた影響もあると思いますが、創作活動や読書が好きそうです。長男の夢は野球選手で、野球ノートにビジュアライゼーション・アフターメーションを書いています。



胸上げをされているビジュアライゼーション



優太君の野球夢ノート

人生第二生は自家焙煎珈琲豆
田中先生の「人生100歳の時代、一生は二生」の言葉で、以前書いていた夢「珈琲の店をもちたい」を実現するため保険の仕事と並行して、2軒目となる家を今年購入した際、敷地に焙煎所も建て



自宅敷地内に建てた珈琲焙煎所



多良さん 店長の祐美夫人
次男の賢人君
賢人君の夢は
水泳オリンピック選手

妻が店長となり自家焙煎珈琲豆販売の「太宰府珈琲」をオープンしました。妻が珈琲の本を常に携帯し、一所懸命勉強している姿を見て絶対に成功させるといふ思いが強く出てきます。古い珈琲

豆ではなく焙煎したての新鮮な珈琲豆で飲んでほしい、もっと珈琲の美味しさを伝えていきたいと思っています。今後は、本業の資産形成アドバイザーを更に頑張りながら珈琲豆販売だけでなく、「カフェエタラちゃん」のオープンも目指します。



10年前仲間を作って
もらった
ビジュアライゼーション
看板
「Cafe TARACHAN」

また、最大の夢は、100歳の誕生日に講演会を開き、大勢のお客様の前でスピーチをする事。そして自分に投資する事の大切さを伝えたいです。その為にも私は立ち止まることなく、チャレンジし自分という人間を磨いていきます。

尊敬する(株)サクセスパワー福岡の上射場社長が元気に頑張っている間に(笑)沢山学び、人間性を磨き、これから早朝勉強会や、そのほかでも機会があれば積極的に学びます。とても素晴らしいプログラムを沢山持っていますので、これからは家族で共有し、夢のリストや行動計画は特に大事にしていき、これからも夢を実現させていきます。

太宰府珈琲 070-8522-6058
ご注文の際、SMIとお伝え頂くと
50%増量サービスをしていただけます。